

Ui Path NECマネジメントパートナー株式会社 日本電気株式会社

NEC NFCマネジメントパートナー

業務効率化ツールとしてRPAを活用し、 グループ全体の業務改革を推進する

働き方改革や労働者人口の減少を背景に、業務の効率化と生産性向上の重要性が近 年高まっているため、企業グループとしては共通する間接業務の集約による「グループ 全体の業務効率化」が急務となっている。NECマネジメントパートナー株式会社は NECグループ10万人の業務を支えるシェアードサービスセンターであり、こうした要請 に応えるため、業務プロセス改革の一環としてRPA導入に積極的に取り組んできた。

【課題】

BPOサービスの拡大を具体的に推 進する方策の検討

NECマネジメントパートナー株式会 社は、10万人規模のNECグループの 中で、業務効率化のためにグループ内 のバックオフィス業務機能を一括で担 うシェアードサービス企業である。 2014年度に5つのNECグループ会社 が統合される形で発足し、共通の事務 サービスなどを提供。2015年からは より高度なスタッフ業務をNEC及び NECグループ会社から集め、AIなど最 新技術を使った新しいスタッフサービ ス、新しい価値を提供している。

またNECグループでは、販売費及 び一般管理費(SGA)の削減を大きな 目標のひとつに挙げているため、同社 は、これまで数多くの業務効率化を達 成してきた。また、そこで培った業務 プロセス構築力、システム適用力や運 用力、豊富な専門知識を持つ人材を活 用し、NECグループ外のお客様へも提 供するBPOサービスも行っている。 既に一部のサービス分野では外販を始 めているものの、「BPO事業」の拡大 は同社が抱える経営課題の一つである。

こうした課題を解決するツールとし て目を付けたのがRPAだ。働き方改革 が推奨され、労働者人口が減少する世 の中で、ロボットによってさまざまな 間接業務を自動化できれば業務効率は 劇的に上がる。またRPAの構築・運用 に関するノウハウはBPO事業にも活 用できる。とはいえ、初めからRPAあ りきではなかったとプロセス・IT統括 事業部RPA推進センター シニアマネー ジャー滝本 浩史氏は語る。「間接業務 の効率化という旗印で人や業務を集約 したとき、世間ではちょうどRPA業界 が成熟し始めていました。製品の品揃 えが増えただけでなく、UIも洗練され てきましたしね。こうしたタイミング が重なり、RPA活用による業務効率化 を積極的に推進する事が出来ました」

【ソリューション】

「NECの統合運用管理ソフトウェ ア」を活用して複数のRPAを使い 分ける

2016年、同社はRPA導入の検討を 始めた。最初に目を付けたのは経理財 務部門だったという。「経理財務はピー ク時に業務が集中し、繁閑差が激しい 部署だったので以前から『なんとかし たい』という想いを持っていました。 加えて、先端技術に対する感度も高かっ たですね」(滝本氏)。始めはコンサル を入れて10~20の業務でトライアル を行ない、その結果を受けて翌2017 年に正式に最初のRPA導入が決まった。 プロセス・IT統括事業部RPA推進セン ター マネージャーの小松崎 政人氏に よると、当時は「経理領域や人事領域、 マネジメントなどの間接業務で、繰り 返し行われる作業にRPAの効果を感じ た」という。

その後も同社では、RPAツールの利 便性とその効果を周知するため社内へ の認知活動を積極的に行っている。「社 内のイベントでRPAを中心としたツー ルを紹介し、実際にRPAを導入して恩 恵を受けた社員にも事例について紹介 してもらう等、RPAの便利さを告知し ました」(小松崎氏)。とはいえ、やみ

NECマネジメントパートナー株式会社 日本電気株式会社

https://www.necmp.co.jp/ 所在地:神奈川県川崎市中原区下沼部1753 NEC玉川事業場

業種:サービス業

お客様概要:NECグループのシェアードサービスセ ンターとして培ってきた業務プロセス構築力、システ ム適用・運用力、そして豊富な専門知識を持つ人材を 数多く保有しているといった強みを活かし、BPOサー ビスやビジネスサービスとしてご提供することでお客 さまの事業成長を支え、新たな事業価値の創造に貢 献します。

くもにRPAを導入したわけではない。 導入を希望する部署にはRPA推進セン ターがヒアリングを行い、業務プロセ ス改革を進める中で本当にRPAが必要 かチェックしたうえで開発に着手した のだ。あくまでRPAは業務効率化の選 択肢の一つであると滝本氏は強調する。

2018年11月には、それまで使って いたRPA製品に加えてUiPathも導入 された。UiPathは、NECの基幹シス テムとして使われるSAPとの連携コン ポーネントを豊富に揃えており、常に 新しいRPAツールの評価を行なう同社 の中で、UiPathとSAPの親和性が高い と評価され、導入に至った。その結果、 現在同社ではUiPathを含む複数のRPA ツールが並行して利用されている。「エ ンジニアの中には初期から使っている 他社RPAの方が開発しやすいという人 もいますが、そちらはSAPとの連携が 不得意です。それぞれのRPAツールの 得意分野を生かして効率を高めたいと 考えています」(小松崎氏)。なお、 「NECの統合運用管理ソフトウェアの RPA管理機能により、複数種にわたる ロボットの実行・停止のスケジュール 指定や管理、リアルタイムな障害検知 によって安定運用を実現し、効率的な 使い方を含め、稼働するロボット数の 規模に応じて増加しやすいランニング コストや運用負荷を軽減しています」

【導入効果】

心理的負担からの開放・属人性の 排除などの定性効果の表れ

2017年から導入されたRPAだが定 量的な効果は初年度だけで、延べ15万 時間の削減という大きな効果が得られ

導入前

グループ企業のSGA削減に 向けた業務集約と効率化

業務効率化で培った ノウハウによるBPO事業

た。しかし同社で特に際立っているのは、RPAを利用した担当者が肌で感じている数字には表れにくい定性的な効果だ。ここでは実際にRPAを使用しているユーザーから得られた、その効果について紹介する。

・心理的負担からの開放

滝本氏が「ユニークな例」として挙げるのが、RPAを導入したことで「現場担当者が心理的負担から開放」されたことだ。ミスが許されないチェック業務などの作業では、担当者は心理的なプレッシャーの中で業務を行なっている。RPAの導入はそうした業務自体から担当者を開放し、負担を減らすことに貢献している。

クロスチェックの廃止

RPA導入の効果は業務の品質向上と人員配置の適正化にも効果がある。従来はクロスチェックが必要とされてきた業務では、そもそも「ミスをしない」ロボットが担当することで、事後チェックの必要性がなくなる。結果として効率的に高品質な業務遂行と社員のより付加価値の高い業務へのシフトが可能になった。

・属人性の排除

特定の担当者でなければ対応できない「属人性の高い業務」がある場合、休暇の調整や異動の制約といった付加的な業務や負担が発生してしまう。この点においてもRPAを導入することで業務の見える化や標準化が可能となり、属人性が排除され、効率的な業務遂行が可能になった。

このように確実性、正確性が求められるバックオフィス業務において、 RPAは業務を効率化すると同時に社員 の心理的負担やストレスを軽減するこ

導入後

1年で延べ15万時間の業務効率化

現場担当者の心理面における 定性効果を実感

とで、より働きやすい環境へと変化し ている。

Solution

Ui Path"

【 今後の展望 】 社内で得た効果やノウハウを グループ内に浸透させる

今後の展開について同社では「数値目標はあまり全面に掲げ過ぎないようにしている」と滝本氏は語る。その理由としては、RPAはあくまで効率化を目的とした業務プロセス改革の手段であってそれ自体が目的ではないからだ。本来ならなくすべき業務を無理やりRPA化し、そのために費用が発生するのでは本末転倒になってしまう。2018年度中の取り組みによって同社内ではすでに多くのRPAによる自動化業務が相当数浸透しているため、今後はNECグループ全体でいかにRPAを浸透させていくかが課題となってきている。

さらにRPA導入拡大に向けた、新しい角度からの取り組みも始まっている。 滝本氏は次のように語る。「RPAの導入 は現在新たな局面に来ています。これまでは各ユーザー部門から上がってきた業 務に対する、自動化の必要性を判断し、 その上でオーダーメイドのロボットを開 発していました。今後はどの部署でも使 える汎用性の高いロボットを作り、広く 使ってもらう方向に軸足を移しつつあり ます」

その他にもRPAの導入ノウハウを活 用した外販ビジネスも行っている。NEC Alプラットフォーム事業部 マネージャー 田中 聡吏氏は次のように話す。「RPA事 業拡大の一環として、NECマネジメン トパートナーで活用しているRPA導入 のノウハウをお客さまに還元していきま す。そのツールのひとつが UiPath です。 RPAに関連したプロダクトセールスと 運用サービスを併せて提供し、社内で 培った汎用性の高いロボットを展開する ことで多くの企業がロボットと共に働く 未来を推進します」。そのための課題と して「まずは社内でRPAの認知度を上 げることが当面の課題」と語る田中氏。 RPAの中でも特に知名度が高く、業務 への適用範囲が広いUiPathは、この点で 非常に活用しやすいという。

業務効率化のツールとしてRPAを活用しながら、巨大グループ全体の業務改善を目指すNECマネジメントパートナー株式会社。近い将来、RPAを武器にグループの垣根を飛び超えて、より幅広い業界の中でも活躍していくことであろう。



NECマネジメントパートナー株式会社 プロセス・IT統括事業部RPA推進センター シニアマネージャー

滝本 浩史 €



NECマネジメントパートナー株式会社 プロセス・IT統括事業部RPA推進センター マネージャー

小松崎 政人 氏



日本電気株式会社 AIプラットフォーム事業部 マネージャー 田中 聡吏 氏

UiPath株式会社 https://www.uipath.com/ja/

東京本社 〒100-0004 東京都千代田区大手町1-6-1 関西支社 〒530-0017 大阪府大阪市北区角田町8-47 豊田支社 〒471-0034 愛知県豊田市小坂本町1-5-5 九州支社 〒812-0012 福岡県福岡市博多区博多駅中央街8-1 email: marketing.japan@uipath.com

大手町ビル1F SPACES tel: 03-5219-1346 梅田阪急グランドビル20F tel: 06-7711-1892 YAMATO BLDG 2F tel: 050-6861-6670 JRJP博多ビル3F REGUS tel: 092-686-8788